

# 貿易の縮小—「小技」で活路を

# 豊かさ再考

9

## 輸出戦略練り直し

金融危機に端を発する世界的な不況が深刻さを増している。新興国の経済成長も減速。貿易の縮小は避けられず、円高も急激に進んでいる。日本の輸出産業に活路はあるのか。

情報技術(IT)産業が不振に転じた二〇〇〇年春以降、日本経済のエンジン役を果たしてきたのは輸出だ。これには大幅な円安が寄与してきた。輸出相手国・地域の通貨を、貿易量や物価で調整した「実質実効レートの」である。〇七年秋以降、急速に減

少している。トヨタ自動車やソニーなど輸出型企業は、急ピッチで生産を縮小しており、工場閉鎖や人員削減、さらに法人市民税の減収など、国内の地域経済への影響も深刻になりつつだ。

独立行政法人・経済産業研究所の藤田昌久所長は「米国はこれ以上消費を拡大することはできない。これまで、日本の技術と中国などの安い労働力が高度に組み合わせられて、東アジアが世界の生産拠点の役割を果たしてきたが、今後は輸出の構造を変えていく必要がある」と指摘する。具体策としてどのようなことが考えられるだろうか。

### ■ 老舗の挑戦

輸出型の大企業が総崩れとなる中、これから輸出に打って出るといふ元気な企業が京都市内にある。和傘の老舗である日吉屋(西堀耕太郎代表、従業員六人)だ。新製品として開発した照明具「古都里(KOTORI)」シリーズが欧州で高く評価され、同社二階の工房は「フル操業」だ。

和傘の老舗、日吉屋では、伝統的な茶席用の傘と新製品の照明具が、同じ工房でつくられている。京都市



米国の副大統領候補だったペイリン・アラスカ州知事が愛用していることで注目された、増永眼鏡(福井市)のメガネ枠は、海外からの受注残が六千本ある。米経済の混乱は逆風だが、部品点数を大幅に減らすなど軽量化した

# 模倣できぬ技術と質期待

機能的なデザインには、根強い人気があり、同社の輸出比率は約30%を維持している。

高い技術や繊細なデザインに支えられ、模倣できない製品は、大量生産して市場占有率を争う必要がない。さらに、海外で高い評価を受けることで、国内で販売が伸びるといふ好循環も期待できる。規模は小さくても、確実な利益を生む質の高い輸出産業に育つ可能性を秘めている。

### ■ 民間の限界

経済産業省は「モノだけでなく、クール(かっこいい)ジャパンという感性の価値を売ることが大事だ」(経済産業政策局の石黒憲彦審議官)と期待しており、日本製の日用品のブランド力を高めるため、国際見本市への出展や販

売促進の支援を強化する方針だ。

新興国向けの製品を海外工場に製造するという複雑な展開が不可欠だ。

中小企業の輸出研究開発、海外プロジェクトの受注環境の整備などは、短期的には利益に結び付きにくく民間部門の取り組みには限界がある。輸出戦略の面で、政府の役割は一段と重要性を増している。 (共同通信編集委員 石井勇人)

和傘の「日吉屋」代表

### 西堀耕太郎氏



和傘の需要は減少の一途。製造元は全国で十数軒しか残っていません。京和傘は、江戸時代後期に創業された当社だけです。私が五代目を継承した時には年商が百万円程度で廃業寸前でした。

### 「協業」通じて新しいもの創造

和紙、竹、木を素材にするすばらしい技術を、雨具以外の製品に活用できないかと試行錯誤を重ねているうちに、ある照明デザイナーと出会い、思い切った傘の上の部分を外して筒状に

想像できないこと。逆に「開いたり閉じたり」という私たちの常識は、デザイナーには新鮮だったのです。コラボレーション(協業)を通じてまったく新しいものができることを実感しました。

全国で長屋木工所(岐阜県岐南町)だけですが、職人さんがいなくなったら、和傘も照明具もつくれません。製品を創造することで伝統技術も守れるのではないのでしょうか。

二〇〇八年一月にパリで開かれた国際見本市に出展。デザインだけではなく、軽くて小さくためるなど、機能も評価され、さらにドイツで開かれた見本市にも出展して、海外から注文が来るようになりました。

ただ日吉屋の本業は和傘です。茶席の野だて傘から古い和傘の修理まで、どれも伝統技術と部品が必要。 (傘の中核部品をつくれるのは)

日本の貿易収支と為替レート

